

Für unseren Mandanten, ein international agierendes und produzierendes Medizintechnikunternehmen mit mehr als 1000 Mitarbeitern, welches Patienten mit Herz- oder Gefäßkrankheiten darin unterstützt das Leben zu sichern und zu erhalten, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

SALES & APPLICATION MANAGER WEST - PERIPHERE INTERVENTIONEN (M/W/D) PLZ 40-47/50-59

Ref. Nr. 317505

Aufgaben:

- Umsatzverantwortung für vaskuläre Produkte im Vertriebsgebiet West
- Ausbau und Pflege der Kundenbeziehungen auf allen Ebenen in (Universitäts-)Kliniken
- Betreuung und Schulung der klinischen Anwender in und um den OP
- Mithilfe bei der Erstellung von kundenindividuellen Konzepten unter Nutzung der sich ändernden Marktbedingungen
- Gebietsanalyse und Gebietsplanung gemessen am Unternehmens- und Umsatzziel
- Quartals- und Jahresgespräche mit allen Kunden hinsichtlich der Entwicklung von Geschäftsbeziehungen
- Präsenz auf fachspezifischen Messen und Kongressen – Koordination der Aktivitäten gemeinsam mit Marketing, Produktmanagement und der Vertriebsleitung

Profil:

- Idealerweise medizinischer- oder (OP-)pflegerischer Ausbildungsabschluss oder alternativ abgeschlossenes Studium der Wirtschafts- oder Naturwissenschaften mit einschlägiger OP-Erfahrung und -Resistenz
- Affinität für den Vertrieb von Medizinprodukten im OP sowie Erfahrung im vaskulären Marktumfeld von Vorteil
- Gute Kenntnisse im Bereich der Gefäßchirurgie, interventionellen Radiologie oder Kardiologie sind wünschenswert
- Ausgeprägte eigenverantwortliche Arbeitsweise und Kundenorientierung, Initiative und überdurchschnittliches Engagement
- Erfahrung im Umgang mit CRM- oder Reporting-Tools
- Verhandlungssicheres Deutsch und fließende Englischkenntnisse
- Wohnhaft im Zielgebiet oder uneingeschränkte Umzugsbereitschaft ins Zielgebiet mit den Postleitzahlen 40,41,42,43,44,45,46,47,50,51,52,53,54,55,56,57,58,59

Fragen?

Nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

(Mo – Fr 9:00 – 18:00 Uhr)
Tel.: +49 (0)30 / 516 958 30
Fax: +49 (0)30 / 516 958 399

kontakt@topstep.de

Benefits:

- Überdurchschnittliches Gehaltspaket (je nach Qualifikation bis zu 130k € im Ziel möglich) und Bereitstellung eines Mittelklassedienstfahrzeuges wie BMW, Audi, Mercedes, VW, auch zur privaten Nutzung
- Abwechslungsreiche Tätigkeit bei einem weltweit agierenden Innovationsführer der Medizintechnik
- Arbeiten in einer zukunftssicheren Branche mit mittelfristigen Weiterentwicklungsperspektiven (Führung/International)
- Home-Office Ausstattung
- Unfall- und Rentenversicherung

Region/Ort

Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz