

Fragen?

Nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

(Mo – Fr 9:00 – 18:00 Uhr)
Tel.: +49 (0)30 / 516 958 30
Fax: +49 (0)30 / 516 958 399

kontakt@topstep.de

Unser Auftraggeber ist ein mit über 20 Niederlassungen und mehr als 50 Jahre in der Baubranche erfolgreich unterwegs. Für diesen Mandanten suchen wir im Raum Nordrhein-Westfalen einen

Vertriebsleiter (m/w/d) - Baumaschinen

Ref. Nr. 317016

Ihre Aufgaben:

- Kalkulation von Angeboten und Finanzierungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Teilnahme an nationalen Messen
- Reporting an die Geschäftsführung
- Beratung und Betreuung von Bestandskunden im eigenen Vertriebsgebiet
- Steuerung der Verkaufsmitarbeiter
- Zusammenarbeit mit Bereichsleitern aller Geschäftsfelder hinsichtlich Budgetplanung und Strategie
- Nachhalten von hohen Standards im Tagesgeschäft
- Kennzahlengesteuerte Führung

Ihr Profil:

- Hohes Kommunikations- und Durchsetzungsgeschick
- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- Regionale Kenntnisse sind vorteilhaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein Klasse B (alt: FS 3)
- Erfahrung im Vertrieb von Bagger // Radlader // Walzen etc.
- Wohnhaft im Vertriebsgebiet ggf. Umzugsbereitschaft
- Mindestens 3 Jahre Führungserfahrung
- Reisebereitschaft in Ihrer Region
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise

Region/Ort

Nordrhein-Westfalen