

Für unseren weltweit führenden Mandanten im Bereich Respiration, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Vertriebsbeauftragter Atemtherapien (m/w/d) Sachsen

Ref. Nr. 319615

Aufgaben:

- Verkauf von medizinischen Produkten, Dienstleistungen und kombinierten Lösungen zur Erreichung der Verkaufsziele im zugeordneten Verkaufsgebiet
- Strukturierte Bedarfs- und Bedürfnisermittlung sowie Entwicklung von Lösungsangeboten zum Kundenstammausbau
- Ärzte, Krankenkassen und Selbsthilfegruppen werden von Ihnen professionell betreut und über die Vielfalt unserer Produkte und Dienstleistungen beraten
- Sie schulen und weisen Ihre Zielkunden ein und unterstützen Ihre Kollegen bei der Überleitung von Patienten aus den Kliniken und Krankenhäusern
- Sie organisieren Messen und Veranstaltungen und beteiligen sich aktiv an der nachhaltigen Umsetzung von Marketingmaßnahmen zur Absatzförderung
- Sie werden beim Entlassungsmanagement der Kliniken/Krankenhäuser aktiv unterstützen

Profil:

- Optimalerweise haben Sie eine Ausbildung als Gesundheits- und Krankenpfleger/in, o.ä. absolviert und können darüberhinaus eine Fachweiterbildung in der außerklinischen Beatmung, der Anästhesie & Intensivmedizin oder als Atmungstherapeut vorweisen
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Verkaufsaffinität und können sich in medizinischen Fachkreisen auf Augenhöhe bewegen - Sie kennen die Wege zu den Entscheidern
- Bei Verhandlungen überzeugen Sie mit Ihrer Kommunikationsstärke und ausgeprägten Sozialkompetenz
- Der Vertrieb und Reisetätigkeiten machen Ihnen Freude und ein Führerschein der Klasse B ist vorhanden
- Sie sind technisch affin, mobil und arbeiten gerne mit Menschen
- Ihr Wohnort sollte im zu betreuenden Gebiet Sachsen liegen

Benefits:

- Attraktives Gehaltspaket, bestehend aus einem sicheren Fixanteil und überdurchschnittlichen

Fragen?

Nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

(Mo – Fr 9:00 – 18:00 Uhr)

Tel.: +49 (0)30 / 516 958 30

Fax: +49 (0)30 / 516 958 399

kontakt@topstep.de

Bonileistungen

- Fachliche und monetäre Personalentwicklungspläne
- Lebenslanges Lernen über Förderprogramme und individuelle Schulungsmaßnahmen
- Bei Bedarf Mentoring Programm unter Leitung eines unternehmenseigenen Trainers
- Modernstes Home-Office-Equipment
- Repräsentatives Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung
- Klare und flach gehaltene Strukturen
- Regelmäßige Teamkommunikation
- Innovatives Produktportfolio und eine optimierte, digitale Serviceinfrastruktur

Region/Ort

Sachsen