

Für unseren Mandanten, ein aufstrebendes Pharmaunternehmen, sind wir derzeit auf der Suche nach einem

## **Business Development Manager (m/w/d) - Norddeutschland**

Ref. Nr. 320127

### **Aufgaben:**

- Verantwortung für Geschäftsentwicklung und Erreichung der Zielvorgaben hinsichtlich Umsatz, Margen und Neukundengewinnung
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Vertrieb und Projektmanagement
- Auf- und Ausbau neuer, internationaler Märkte
- Markteinführung neuer Entwicklungen inkl. Marketingplan und Mitwirkung bei Messen und Ausstellungen

### **Profil:**

- Ausbildung/Studium im Bereich der Life Sciences. Bestenfalls Erfahrung in der Pharmabranche
- Langjährige Erfahrung im Business Development mit Fokus auf Unternehmensauf- und Ausbau
- Erfahrung mit internationalen Geschäftspartnern
- Starke Kundenorientierung und vertriebsorientierte Denkweise
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift, zusätzliche Fremdsprachenkenntnisse vorteilhaft

### **Benefits:**

- Ein innovatives Unternehmen mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Abwechslungsreiche Aufgabe mit Verantwortung
- Getränke, Kaffee, Obst im Büro
- Homeofficemöglichkeit

### **Region/Ort**

Hamburg