

Unser Mandant ist ein mittelständiger, Inhabergeführter Baustoffhandel, welcher regional in Baden-Württemberg eine sehr starke Marktposition hat. Aufgrund von Wachstum suchen wir daher für den Raum von Baden-Württemberg derzeit

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innen- oder Außendienst in der Baustoffbranche

Ref. Nr. 320573

Aufgaben:

- Spezifizierte Spartenbetreuung im Baustoffbereich
- Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur Kundengewinnung
- Pflege und Ausbau des Kundennetzwerkes vor Ort und am Telefon
- Als Team agieren Sie gemeinsam um den Umsatz der Niederlassung zu steigern
- Erstellung, Verfolgung und Optimierung von Angeboten
- Kontinuierliche Analyse des Marktes und auch der Wettbewerber

Profil:

- Erfahrung im Vertrieb von Baustoffen (Hoch, - Tief, - Gala, - Trockenbau)
- Eine starke Vertriebsaffinität ist ein Muss
- Sicheres Auftreten im Kundenkontakt und hohe Kundenorientierung
- Teamplayer mit hoher Motivation zur Weiterentwicklung
- Selbstständiges arbeiten

Benefits:

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit großartigen Teamplayern
- Riesiger Handlungs-, Gestaltungs- und Entwicklungsraum im Unternehmen
- Überdurchschnittliche Vergütung mit fixer Vergütung und Zusatzleistung
- Bike Leasing

Region/Ort

Baden Württemberg